

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Санкт-Петербургский государственный аграрный университет»

Институт экономики и управления
Кафедра государственного и муниципального управления

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
для самостоятельной работы обучающихся**

по дисциплине
«Проведение публичных выступлений и дебатов»

Уровень высшего образования
БАКАЛАВРИАТ

Направление подготовки
38.03.04 Государственное и муниципальное управление

Направленность образовательной программы (профиль)
Государственное и муниципальное управление

Формы обучения
очная, очно-заочная

Год начала подготовки – 2025

Санкт-Петербург
2025 г.

СОДЕРЖАНИЕ

	с.
1 Цель самостоятельной работы	4
2 Задачи самостоятельной работы	4
3 Трудоемкость самостоятельной работы	4
4 Формы самостоятельной работы	4
5 Структура самостоятельной работы	5
6 Учебно-методическое и информационное обеспечение самостоятельной работы	8
6.1 Основная литература	8
6.2 Дополнительная литература	9

1 Цель самостоятельной работы

Цель организации самостоятельной работы по дисциплине «Технологии переговорного процесса» является обобщение, систематизация, углубление, закрепление полученных теоретических знаний по конкретным темам, формирование умений применять полученные знания на практике.

2 Задачи самостоятельной работы

Основными задачами самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Технологии переговорного процесса» - являются:

- 1) систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений;
- 2) формирование навыков работы с научной и учебной литературой;
- 3) формирование навыка ведения переговоров в системе государственного и муниципального управления;
- 4) понимание строения переговорного процесса;
- 5) изучение современных технологий переговорного процесса.

3 Трудоемкость самостоятельной работы

Трудоемкость самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Технологии переговорного процесса» составляет в очной форме – 54 часа, очно-заочной форме – 92 часа.

4 Формы самостоятельной работы

По дисциплине «Технологии переговорного процесса» предусмотрены следующие формы самостоятельной работы:

1. Самостоятельное изучение отдельных тем (вопросов);
2. Подготовка доклада;
3. Подготовка к коллоквиуму;
4. Кейс-задание;
5. Тестовые задания.

5 Структура самостоятельной работы

очная форма обучения

Изучаемая тема	Форма самостоятельной работы	Содержание самостоятельной работы	Трудоемкость, ч
1. Характеристика переговоров			
Переговоры как тип коммуникации.	Подготовка к тестированию	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	6
Виды переговорных процессов.	Подготовка к тестированию	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	7
Подготовка переговоров: содержательный и организационный аспект.	Подготовка доклада	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	13
2. Технологии проведения переговоров			
Технологии и этапы ведения переговоров.	Подготовка к коллоквиуму	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	7
Этика и протокольные аспекты переговоров.	Подготовка к коллоквиуму	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	7
Медиация	Подготовка доклада	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	14

Очно-заочная форма обучения

Изучаемая тема	Форма самостоятельной работы	Содержание самостоятельной работы	Трудоемкость, ч
1. Характеристика переговоров			
Переговоры как тип коммуникации.	Подготовка к тестированию	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	11

Виды переговорных процессов.	Подготовка к тестированию	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	11
Подготовка переговоров: содержательный и организационный аспект.	Подготовка доклада	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	22
2. Технологии проведения переговоров			
Технологии и этапы ведения переговоров.	Подготовка к коллоквиуму	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	12
Этика и протокольные аспекты переговоров.	Подготовка к коллоквиуму	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	12
Медиация	Подготовка доклада	Самостоятельное изучение разделов, самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий, подготовка к практическим занятиям)	24

6 Учебно-методическое и информационное обеспечение самостоятельной работы

6.1 Основная литература:

1)Караяни, А. Г. Психология общения и переговоров : учебное пособие / А. Г. Караяни, В. Л. Цветков. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2023. – 248 с. : ил., табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=700167> (дата обращения: 08.06.2023). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-03643-4. – Текст : электронный.

2)Куликова, Э. Г. Коммуникативные стратегии академического и профессионального взаимодействия : учебник : [16+] / Э. Г. Куликова, М. Е. Локтева ; Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону : Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2022. – 483 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=694663> (дата обращения: 08.06.2023). – ISBN 978-5-7972-2969-8. – Текст : электронный.

3)Локтева, М. Е. Современный русский язык и риторика : учебник : [12+] / М. Е. Локтева, Э. Г. Куликова ; Ростовский государственный экономический университет (РИНХ). – Ростов-на-Дону : Издательско-полиграфический комплекс РГЭУ (РИНХ), 2017. – 443 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=567264> (дата обращения: 08.06.2023). – ISBN 978-5-7972-2398-6. – Текст : электронный.

4)Медиация в правовой культуре : диалог государства и общества / В. Ю. Сморгунова, М. О. Мухудадаев, Е. Ю. Калинина, Д. А. Садакова ; Российский государственный педагогический университет им. А. И. Герцена. – Санкт-Петербург : Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена (РГПУ), 2021. – 208 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=691952> (дата обращения: 08.06.2023). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-8064-3070-1. – Текст : электронный.

5)Медиация в России : состояние, тенденции, проблемы развития / Е. П. Ананьева, А. В. Бедрик, И. Ю. Бочаров [и др.] ; отв. ред. С. А. Дюжиков ; Южный федеральный университет. – Ростов-на-Дону ; Таганрог : Южный федеральный университет, 2021. – 198 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=691294> (дата обращения: 08.06.2023). – Библиогр.: с. 182-192. – ISBN 978-5-9275-3966-6. – DOI 10.18522/801287924. – Текст : электронный.

6)Минкина, Н. И. Медиация в социальной сфере : учебник : [16+] / Н. И. Минкина. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2021. – 188 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=619755> (дата обращения: 08.06.2023). – ISBN 978-5-4499-2690-6. – DOI 10.23681/619755. – Текст : электронный.